

GO FOR IT

etengo
SMART FREELANCING

Account Manager

w/m/d

Verstärke unseren Vertrieb in Mannheim. Ab sofort. In unbefristeter Festanstellung.

Herzlich willkommen bei der Etengo AG. Als spezialisierter Personaldienstleister gestalten wir die Grundlage der digitalen Zukunft: Wir besetzen für DAX-Konzerne, mittelständische Unternehmen und Start-Ups in ganz Deutschland offene IT-Projektstellen mit den richtigen freiberuflichen Digital- & IT-Experten. Als Team. Unsere Leidenschaft: Unternehmen aller Größen und aller Branchen dabei zu unterstützen, ihre IT-basierten Visionen zu verwirklichen. Unser Motto: GO FOR IT. Bist Du als geschäftstüchtiger Account Manager (w/m/d) dabei und ab sofort vertriebsstarker Ansprechpartner für unsere Kunden?

Leistungsgerechte Vergütung und jede Menge „on top“: Unsere Benefits für Dich

- Obst-/Gemüsekörbe und kostenlose Getränke. Greif zu.
- Neuestes iPhone und eine Infrastruktur, die es Dir ermöglicht, Dein Home-Office überall aufzuschlagen. Feel free.
- Sportstudio-Karte nach der Probezeit. Bleib fit.
- Jobticket für die öffentlichen Verkehrsmittel, mit dem Du umweltbewusst in unser nachhaltiges Office in der East-Site kommst. Be welcome.
- Umfassendes Onboarding und weiterführende Schulungen. Be smart.
- Echte Karriereperspektiven. Für Deine Entwicklung.
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge. Für später.
- ... und, und, und ...

Deine Aufgaben:

- Du akquirierst bei neuen Kunden zu besetzende IT-Projekte und übernimmst im persönlichen Gespräch die Bedarfsermittlung.
- Du koordinierst selbstständig und in enger Zusammenarbeit mit den Recruiting Managern die richtigen IT-Freelancer zur Besetzung Deiner Projekte.
- Du begleitest den kompletten Auswahlprozess und übernimmst das Verhandeln und Erstellen von Verträgen mit Kunden und den freiberuflichen DIG.IT-Spezialisten.
- Dein Ziel ist es, Deinen Kundenstamm weiter auf- und auszubauen, deswegen betreust Du Deine Kunden telefonisch und persönlich vor Ort.
- Du betreust die von Dir vermittelten DIG.IT-Spezialisten über den gesamten Besetzungsprozess und Projekteinsatz hinweg.

Deine Qualifikationen:

- Du lebst, bist und denkst Vertrieb.
- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium der Betriebswirtschaftslehre, einer Geisteswissenschaft oder Vergleichbares.
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb oder in einem dienstleistungsnahen Umfeld.
- Spaß an Verhandlungen und Verkaufsgesprächen.
- Selbständige sowie ergebnis- und leistungsorientierte Arbeitsweise.
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten.
- Freude an der Projektarbeit und an der Prozessentwicklung.

GO for IT. Sende Deine vollständige Bewerbung (Lebenslauf, Anschreiben, Zeugnisse, möglicher Starttermin und Gehaltswunsch) bitte an bewerbung@etengo.de. Bei Fragen stehe ich Dir sehr gerne zur Verfügung.

Etengo AG
Konrad-Zuse-Ring 27 / 68163 Mannheim
www.etengo.de/interne-karriere/



Dein Kontakt
Alice Eipl
+49 621 15 021 2817

