

GO FOR IT

etengo
SMART FREELANCING

(JUNIOR) ACCOUNT MANAGER

w/m/d

Verstärke unseren Vertrieb in Mannheim, Frankfurt oder Düsseldorf. Ab sofort. In unbefristeter Festanstellung.

Herzlich willkommen bei der Etengo AG. Als spezialisierter Personaldienstleister gestalten wir die Grundlage der digitalen Zukunft: Wir besetzen für DAX-Konzerne, mittelständische Unternehmen und Start-Ups in ganz Deutschland offene IT-Projektstellen mit den richtigen freiberuflichen Digital- & IT-Experten. Als Team. Unsere Leidenschaft: Unternehmen aller Größen und aller Branchen dabei zu unterstützen, ihre IT-basierten Visionen zu verwirklichen. Unser Motto: GO FOR IT. Bist Du als geschäftstüchtiger (Junior) Sales Manager (w/m/d) dabei und ab sofort vertriebsstarker Ansprechpartner für unsere Kunden?

Unsere Benefits für Dich

- Attraktive Vergütung mit hohem Fixgehalt und ungedeckeltem Provisionsmodell. It's your turn.
- Top Ausstattung mit aktuellstem Iphone und Laptop.
- Moderne Infrastrukturen erwarten dich in unserem Office in Mannheim und Frankfurt. In Düsseldorf startest Du zunächst aus dem Home-Office, zeitnah ist ein Office in Bahnhofsnähe geplant.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung & 30 Tage Urlaub. Erhol dich & bleib fit.
- Flache Hierarchie und transparente Karriereperspektiven. Für Deine Entwicklung.
- Digitales Onboarding und individuelles Coaching. Be smart.
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge. Für später.

Deine Aufgaben:

- Du baust dir deinen eigenen Kundenstamm durch aktive Ansprache und telefonischer Neukundenakquise auf und identifizierst so IT-Projekte.
- Du bringst, gemeinsam mit unseren Recruiting Managern, deine Kunden und die richtigen IT-Freelancer zusammen.
- Du überzeugst mit deinem Verhandlungsgeschick und übernimmst das Erstellen von Verträgen mit Kunden und den IT-Freelancern.
- Du betreust die von dir vermittelten IT-Freelancer über den gesamten Besetzungsprozess und Projekteinsatz hinweg.
- Dein Arbeitsalltag ist geprägt von spannender Neukundenakquise, Kundenterminen und Gesprächsbegleitungen.

Deine Qualifikationen:

- Du bist Vertriebler, Absolvent oder Quereinsteiger, willst Karriere machen und Verantwortung übernehmen.
- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium (BWL, Handel oder Vergleichbares).
- Idealerweise erste Berufserfahrung im Vertrieb, Verkauf oder in der Promotion.
- Du hast Spaß an Verhandlungen, Verkaufsgesprächen und der Neukundengewinnung.
- Du bist kommunikationsstark und bringst eine ergebnis- sowie leistungsorientierte Arbeitsweise mit.

GO for IT. Sende Deine vollständige Bewerbung (Lebenslauf, möglicher Starttermin und Gehaltswunsch) bitte an bewerbung@etengo.de. Bei Fragen stehe ich Dir sehr gerne zur Verfügung.

Etengo AG
Konrad-Zuse-Ring 27 / 68163 Mannheim
www.etengo.de/interne-karriere/



Dein Kontakt
Alice Eipl
+49 621 15 021 2817