

GO FOR IT

etengo
SMART FREELANCING

TEAM MANAGER SALES

w/m/d

Verstärke unseren Vertrieb in Mannheim, Frankfurt, Düsseldorf oder Köln. Ab sofort. In unbefristeter Festanstellung.

Herzlich willkommen bei der Etengo AG. Als spezialisierter Personaldienstleister gestalten wir die Grundlage der digitalen Zukunft: Wir beraten freiberufliche Digital- & IT-Experten und besetzen für DAX-Konzerne, mittelständische Unternehmen und Start-Ups in ganz Deutschland offene IT-Projektstellen. Als Team. Unsere Leidenschaft: Unternehmen aller Größen und aller Branchen dabei zu unterstützen, ihre IT-basierten Visionen zu verwirklichen. Unser Motto: GO FOR IT. Bist Du als Team Manager (w/m/d) Sales dabei und übernimmst bei uns die Führung und den Aufbau bzw. Ausbau Deines Teams aus (Key) Account Managern?

Unsere Benefits für Dich

- Attraktive Vergütung mit hohem Fixgehalt und ungedeckeltem Provisionsmodell. It's your turn.
- Top Ausstattung mit aktuellstem Iphone und Laptop.
- Moderne Infrastrukturen erwarten dich in unserem Office in Mannheim in der East-Site, in Frankfurt im Tower 185, in Düsseldorf im Medienhafen und in Köln im Belgischen Viertel.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung, Möglichkeit auf Home-Office & 30 Tage Urlaub. Erhol dich & bleib fit.
- Flache Hierarchie und transparente Karriereperspektiven. Für Deine Entwicklung.
- Digitales Onboarding und individuelles Coaching. Be smart.
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge. Für später.

Deine Aufgaben:

- Du bist für die Führung und den Aufbau bzw. Ausbau Deines zukünftigen Teams verantwortlich.
- Dabei verantwortest du die Auswahl neuer qualifizierter Teammitglieder, unterstützt diese bei ihrer (Weiter-) Entwicklung und befähigst sie dazu, erfolgreich zu sein.
- Du begleitest Deine Teammitglieder zu strategisch wichtigen Kundenterminen, unterstützt sie beim Ausbau der Kundenbeziehungen und baust nach und nach einen Bestandskundenstamm auf.
- Du akquirierst selbst neue strategisch wichtige Kunden und organisierst die richtigen IT-Freelancer zur Besetzung Deiner Projekte.
- Durch Deine analytischen Fähigkeiten entwickelst Du tragfähige Lösungen/Prozesse mit Teammitgliedern, Kunden und Freelancern.

Deine Qualifikationen:

- Abgeschlossenes Studium, idealerweise mit wirtschaftswissenschaftlichem Schwerpunkt oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb in der Personaldienstleistungsbranche und dem IT-Umfeld.
- Du hast bereits erste Führungserfahrung gesammelt.
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, eine hohe Sozialkompetenz.
- Ergebnis-, leistungsorientierte und selbständige Arbeitsweise, gepaart mit einem außerordentlichen Verhandlungs- und Verkaufsgeschick.

GO for IT. Sende Deine vollständige Bewerbung (Lebenslauf, Anschreiben, möglicher Starttermin und Gehaltswunsch) bitte an bewerbung@etengo.de. Bei Fragen stehe ich Dir sehr gerne zur Verfügung.

Etengo AG
Konrad-Zuse-Ring 27 / 68163 Mannheim
www.etengo.de/interne-karriere/



Dein Kontakt
Romina Pflüger
+49 621 15 021 2890

