

GO FOR IT

etengo
SMART FREELANCING

SENIOR KEY ACCOUNT MANAGER

w/m/d

Verstärke unseren Vertrieb in Mannheim, Frankfurt, Düsseldorf oder Köln. Ab sofort. In unbefristeter Festanstellung.

Herzlich willkommen bei der Etengo AG. Als spezialisierter Personaldienstleister gestalten wir die Grundlage der digitalen Zukunft: Wir besetzen für DAX-Konzerne, mittelständische Unternehmen und Start-Ups in ganz Deutschland offene IT-Projektstellen mit den richtigen freiberuflichen Digital- & IT-Experten. Als Team. Unsere Leidenschaft: Unternehmen aller Größen und aller Branchen dabei zu unterstützen, ihre IT-basierten Visionen zu verwirklichen. Unser Motto: GO FOR IT. Bist Du als geschäftstüchtiger Senior Key Account Manager (w/m/d) dabei und ab sofort vertriebsstarker Berater für unsere Kunden?

Unsere Benefits für Dich:

- Attraktive Vergütung mit hohem Fixgehalt und ungedeckeltem Provisionsmodell. It's your turn.
- Top Ausstattung mit aktuellstem Iphone und Laptop.
- Moderne Infrastrukturen erwarten dich in unserem Office in Mannheim in der East-Site, in Frankfurt im Tower 185, in Düsseldorf im Medienhafen und in Köln in unserem Coworking Space.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung, Möglichkeit auf Home-Office & 30 Tage Urlaub. Feel free & erhol dich.
- Flache Hierarchie und transparente Karriereperspektiven. Für Deine Entwicklung.
- Digitales Onboarding und individuelles Coaching. Be smart.
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge. Für später.

Deine Aufgaben:

- Du überzeugst neue strategisch wichtige Kunden von einer Zusammenarbeit.
- Du bist zusätzlich für ausgewählte Schlüsselkunden verantwortlich und baust die Beziehung zu diesen weiter aus.
- Du koordinierst die richtigen IT-Freelancer, in Zusammenarbeit mit unseren Recruiting Managern, zur Besetzung Deiner Projekte.
- Du begleitest den kompletten Auswahlprozess und übernimmst das Verhandeln und Erstellen von Verträgen mit Kunden und den Freelancer.

Deine Qualifikationen:

- Du lebst, bist und denkst Vertrieb.
- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium der Betriebswirtschaftslehre, einer Geisteswissenschaft oder Vergleichbares.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Personaldienstleistungsbranche.
- Selbständige sowie ergebnis- und leistungsorientierte Arbeitsweise.
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten.

GO for IT. Sende jetzt Deine vollständige Bewerbung (Lebenslauf, möglicher Starttermin und Gehaltswunsch) bitte an bewerbung@etengo.de. Bei Fragen stehe ich Dir sehr gerne zur Verfügung.

Etengo AG
Konrad-Zuse-Ring 27 / 68163 Mannheim
www.etengo.de/interne-karriere/



Dein Kontakt
Alice Eipl
+49 621 15 021 2817

