

Key Account Manager

w | m | d



Verstärke unseren Vertrieb. Ab sofort. In unbefristeter Festanstellung.

Herzlich willkommen bei der Etengo AG. Als spezialisierter Personaldienstleister gestalten wir die Grundlage der digitalen Zukunft: Wir besetzen für DAX-Konzerne, mittelständische Unternehmen und Start-Ups in ganz Deutschland offene IT-Projektstellen mit den richtigen freiberuflichen Digital- & IT-Experten. Als Team. Unsere Leidenschaft: Unternehmen aller Größen und aller Branchen dabei zu unterstützen, ihre IT-basierten Visionen zu verwirklichen. Unser Motto: GO FOR IT. Bist Du als geschäftstüchtiger Key Account Manager (w/m/d) dabei und ab sofort vertriebsstarker Berater für unsere Kunden?

Am Standort

Mannheim, Frankfurt, Düsseldorf, Köln oder Berlin













Spannende Aufgaben warten auf Dich

- Du überzeugst neue strategisch wichtige Kunden von einer Zusammenarbeit und übernimmst die Bedarfsermittlung.
- Du bist zusätzlich für ausgewählte Schlüsselkunden verantwortlich und baust die Beziehung zu diesen weiter aus.
- Du koordinierst die richtigen IT-Freelancer, in Zusammenarbeit mit unseren Recruiting Managern, zur Besetzung Deiner Projekte.
- Du begleitest den kompletten Auswahlprozess und übernimmst das Verhandeln und Erstellen von Verträgen mit Kunden und den Freelancer.
- Du betreust die von Dir vermittelten IT-Spezialisten über den gesamten Besetzungsprozess und Projekteinsatz hinweg.

Diese Qualifikationen zeichnen Dich aus

- Du lebst, bist und denkst Vertrieb.
- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium der Betriebswirtschaftslehre, einer Geisteswissenschaft oder Vergleichbares.
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der B2B-Dienstleistung oder dem IT-Umfeld.
- Spaß an Verhandlungen und Verkaufsgesprächen.
- Selbständige sowie ergebnis- und leistungsorientierte Arbeitsweise.
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten.

Für Dich "on top"

-  Intensives Onboarding
 -  Mentorenprogramm
 -  Getränke, Obst, Snacks
 -  Jobbike
 -  Events
 -  Kita-Zuschuss
 -  Sabbatical
 -  Altersvorsorge
 -  Arbeiten im EU-Ausland
 -  Flexible Arbeitszeiten
 -  FreizeitPlus
 -  Mobile Work
- ... u.v.m.

Deine Karriere. Bei uns.



Key Account Manager

w|m|d



Für Dich "on top"



Intensives
Onboarding



Mentorenprogramm



Getränke, Obst,
Snacks



Jobbike



Events



Kita-Zuschuss



Sabbatical



Altersvorsorge



Arbeiten im EU-
Ausland



Flexible
Arbeitszeiten



FreizeitPlus



Mobile Work

... u.v.m.

GO FOR IT: Bewirb Dich jetzt

Oder sende Deine vollständige Bewerbung (Lebenslauf, möglicher Starttermin und Gehaltswunsch) bitte an **Bewerbung@etengo.de**

Kontakt: Anna Wagner, 0621 15 021 2822



Deine Karriere. Bei uns.

